

# Executive Summary

---

## INFORMAZIONI GENERALI

Nome dell'Azienda: TCC S.R.L.

**The Closing Club**

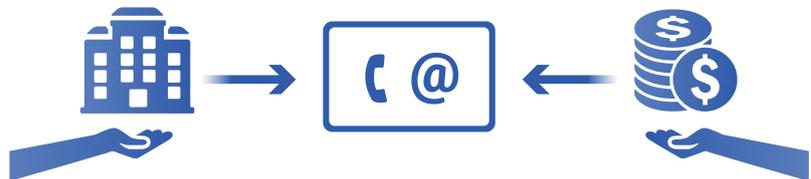
E-mail: [tcstaff@theclosingclub.com](mailto:tcstaff@theclosingclub.com)

Sito web: <https://www.theclosingclub.com>

---

## SETTORE

Digital Platform - B2B

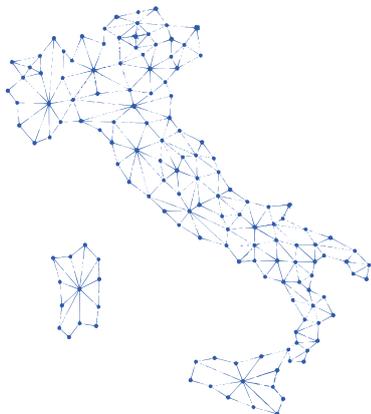


---

## PRODOTTO/SERVIZIO



TCC è studiato principalmente per i professionisti che si occupano quotidianamente o saltuariamente di M&A, è progettato per agevolare ed accelerare le fasi iniziali di un'operazione di Corporate Finance. TCC permette di estendere immediatamente il proprio network professionale di alto profilo e di organizzare al meglio quest'attività.



La piattaforma TCC ha come principale obiettivo quello di condividere opportunità di business complementari tra gli utenti in maniera riservata e sicura.

**La piattaforma è un «club» privato**, non è possibile iscriversi automaticamente, viene verificato che ogni utente sia iscritto all'albo professionale o sia un professionista attivo nel mondo del Corporate Finance.

## I NOSTRI UTENTI



Attualmente i nostri utenti fanno parte solo del mondo professionale: commercialisti, avvocati, imprenditori consulenti direzionali, consulenti finanziari, gestori e private banker.

## STARTUP & SPECIAL SITUATIONS

Con TCC ci sono ulteriori applicazioni di business. Le più importanti sono la vetrina di Startup, per avere una visione immediata sui progetti potenzialmente interessanti, e quella delle Special Situations, che potrebbe svilupparsi in business interessante per i clienti seguiti dal professionista e per il professionista stesso.

TCC Pro. Scheda sintetica dell'opportunità.

La prima etichetta indica il tipo di opportunità, Sell-Side o Buy-Side.

Il contatto diretto del professionista che ha inserito l'opportunità.

Dati principali dell'opportunità.

Apri la chat direttamente con il professionista che ha inserito l'opportunità.

Diario della trattativa per tracciare le attività svolte.

Indica qual è lo stato attuale dell'opportunità. Il professionista lo può modificare in qualsiasi momento scegliendo tra *Pubblicata* *Sospesa* *Chiusa*

Blind Profile. Se disponibile, visualizzi il pdf caricato dal professionista che ha inserito l'opportunità.

Valutazione Smart. Se disponibile, è la stima indicativa basata su 3 metodi valutativi.

Teaser. Se disponibile, visualizzi dati più approfonditi dell'opportunità inseriti dal professionista.

TCC Pro. Gestione di Startup e Special Situations.

AGGIUNGI OPPORTUNITÀ

STARTUP

Aggiungi «Opportunità Startup, inserisci le informazioni e descrivi l'opportunità. Gli altri professionisti del Club le vedranno sotto forma di scheda e potranno contattarti.

FISSA UNA CALL →

# Deal in evidenza

The screenshot shows a mobile-style interface for a deal listing. At the top, there is a header with a user icon, a dashed box containing 'PER ACQUISIRE DA', and a teal button labeled 'PUBBLICATA'. Below this is a blurred area representing the deal title. The main content is organized into sections: 'Settore' with 'TRASPORTI, MAGAZZINAGGIO' and 'MAGAZZINAGGIO E CUSTODIA'; 'Zona' with 'Italy'; a descriptive paragraph: 'La società offre da oltre 10 anni servizi logistici integrati: stoccaggio merci, controllo qualità, gestione degli ordini, distribuzione in Italia e all'estero ed eventuali rilavorazioni'; 'Fatturato Mln €' with 'da 10 a 20'; 'Ebitda €' with 'da 500.000 a 1 mln'; and a 'Blind' section with a document icon. At the bottom, there is a teal bar with a 'CHAT' button and a 'TRATTATIVA' button.

**Annotations:**

- La prima etichetta indica il tipo di opportunità, Sell-Side o Buy-Side.** (Points to 'PER ACQUISIRE DA')
- Il contatto diretto del professionista che ha inserito l'opportunità.** (Points to the user icon)
- Indica qual è lo stato attuale dell'opportunità. Il professionista lo può modificare in qualsiasi momento scegliendo tra *Pubblicata Sospesa Chiusa*** (Points to 'PUBBLICATA')
- Dati principali dell'opportunità.** (Points to the 'Settore', 'Zona', and description sections)
- Blind / Teaser. Se disponibile, visualizzi il pdf caricato dal professionista che ha inserito l'opportunità.** (Points to the 'Blind' section)
- Apri la chat direttamente con il professionista che ha inserito l'opportunità.** (Points to the 'CHAT' button)
- Diario della trattativa per tracciare le attività svolte.** (Points to the 'TRATTATIVA' button)

TEAM

Stefano Bona Veggi - CEO

Fabio Schiavoni - CTO

Alessandro Zamperini - Designer

Bruno Giacomello - CFO

Roberto Sparano - Legal

