

Roundtable

Giovedì 2  
Ottobre 2024  
🕒 16:00 - 18:45

Milano  
Copernico Isola for S32  
Via Sasseti 32  
Sala 102 + 101 / 1° piano

# Innovazione e tecnologia per l'M&A

Big Data, Digital Platforms  
e nuove strategie



Organizzato da

PBV & partners

TC  
THE CLOSING CLUB  
M & A FELLOWSHIP

CLUBDEAL DIGITAL  
PRIVATE ASSET PLATFORM

In collaborazione con



UNIONE  
GIOVANI DOTTORI COMMERCIALISTI  
ED ESPERTI CONTABILI  
DI MILANO

POSTI LIMITATI

Iscrizioni [theclosingclub.com/live](https://theclosingclub.com/live) →

## I professionisti come player principali

---

L'evoluzione tecnologica sta rivoluzionando il settore delle fusioni e acquisizioni (M&A), rendendo questi processi accessibili e strategici per studi professionali di ogni dimensione. Big Data, piattaforme digitali e intelligenza artificiale stanno creando nuovi ecosistemi che facilitano l'incontro tra domanda e offerta, offrendo vantaggi competitivi significativi nelle operazioni di compravendita aziendale.

In un mercato dove le operazioni di M&A sono sempre più preferite rispetto agli investimenti in singoli asset, la capacità di identificare e collegare efficacemente acquirenti e venditori è cruciale. Questo evento esplorerà come le tecnologie emergenti stiano ridefinendo il settore, aprendo nuove opportunità per i professionisti indipendenti.

Oltre a un'analisi approfondita di strumenti come *PBV Insight* e *theclosingclub.com*, l'evento vedrà la partecipazione di esperti di fondi di investimento che discuteranno delle loro strategie, e di *ClubDeal Digital*, piattaforma digitale al servizio degli investimenti in private assets flessibile e compliant con le normative sulla sollecitazione al pubblico risparmio, che approfondirà le soluzioni innovative per le operazioni di M&A.

---

## PROGRAMMA

### 16:00 **Benvenuto e introduzione**

### 16:15 **Ruolo strategico dei professionisti in un'operazione di M&A**

- Evoluzione dell'M&A: Nuove Strategie e Approcci

### 16:30 **Importanza della Tecnologia nell'M&A**

- L'utilizzo dei big data per la disintermediazione della domanda e dell'offerta nelle operazioni di M&A.
- Ruolo cruciale dell'analisi e della gestione delle informazioni per garantire il match tra domanda ed offerta

### 17:00 **Ecosistemi e Piattaforme: Facilitatori dell'M&A per le PMI**

- Preziosi alleati, le piattaforme digitali nell'accesso alle opportunità di M&A. Il caso specifico di ClubDeal Digital, piattaforma digitale per la gestione dei private asset.
- Come le partnership e la semplicità d'uso rendono l'M&A accessibile a tutti gli studi.

### 17:30 **Approccio dei Fondi di Investimento nelle Operazioni di M&A**

- L'approccio strategico dei fondi di investimento nelle complesse dinamiche delle operazioni di M&A.

### 18:00 **Opportunità del Club Deal per le Operazioni di M&A**

- I vantaggi dei club deal per una gestione ottimale delle operazioni di M&A: sfide e vantaggi nel panorama finanziario attuale.

### 18:30 **Conclusioni, Networking, Aperitivo**

---

## MODERATORE

Dott. Giulio Tombesi – Presidente Commissione Fiscalità Internazionale UGDCEC Milano

---

## RELATORI

Ambrogio Visconti – CEO PBV Insights

Stefano Bona Veggi – CEO The Closing Club

Edoardo Reggiani – Managing Director ClubDeal Digital

---

## NOTE ORGANIZZATIVE

Costo: gratuito

Data: Mercoledì 2 Ottobre 2024

Orario: dalle 16.00 alle 18.45

Luogo: Milano / Copernico Isola for S32  
Via Sasseti 32 / Sala 102 + 101 / 1° piano

**POSTI LIMITATI**

Iscrizioni: <https://www.theclosingclub.com/live>